

はばたき

Vol.28



■第15回通常総代会報告	2
■青年部・女性部 活動報告	3
■特集「挑む！」逆境をバネに	4・5
■セミナー・事業報告	6・7
新規会員紹介・新任・異動・退職職員挨拶	
■新規会員インタビュー	8
スタンプラリーに参加しよう！	
創業塾のお知らせ	
会員クローズアップ	

特集

「挑む！」逆境をバネに

新会館で商工会の新しい歴史が幕開け！

第15回多可町商工会通常総代会

去る5月26日（金）午後3時から、3月13日に竣工した新商工会館に於いて「第15回多可町商工会通常総代会」を開催した。総代総数100人のうち88人（内委任状出席44名）が出席、多可町長をはじめ7名の来賓をお招きして開催した。

清水会長が「商工会館の建設に係り皆様の「理解・」支援をいただき、無事竣工を迎えたことを心から御礼申し上げる。補助金支援では採択件数や採択率とも県内商工会でもトップクラスの実績を誇り、事業者の挑戦を力強く後押しした。今後も引き続きの「理解と「協力をお願いしたい。」と挨拶を述べた。

開会後、(株)サカモトメタル（加美区）の坂本規文氏が議長に選任され、議案審議では第1号議案から第6号議案まで全件承認された。



議長就任の挨拶を述べる坂本氏



開会の挨拶を述べる清水会長

令和4年度の事業報告では、ウクライナ情勢等を背景とした原材料価格の上昇や記録的な円安の影響等により、地域経済においては景況の改善感に乏しく、厳しい経営のかじ取りを迫られていること、多可町から昨年度に引き続き「プレミアム付商



議案審議を諦る総代の皆様

品券事業」と「多可町原油価格・物価高騰対策一時支援金事業」の委託を受け事業を実施したこと、「新型コロナウィルス経営相談窓口」の設置を継続して販路開拓や事業転換・経営革新など事業者の経営課題に寄り添いながら、国・県・町の各種施策も積極的に活用したことを報告した。第3号議案では新商工会館の完成に伴い、従来の「運営規約」の一部改正と「使用規程設置」について議案上程したほか、第4号議案では商工会館の維持管理など将来への備えを見据えて「商工会館特別会計」の設定を上程、共に全会一致で承認を得た。

- (1) 新型コロナウィルス感染症対策及びエネルギー・物価高騰対策への支援強化
① 国・県・町の各種施策の積極的活用支援及び実施連携
② 新型コロナウィルス感染症の影響拡大に伴う経営特別相談窓口の設置継続
③ エネルギー・物価高騰対策に関する経営特別相談の新規設置
- (2) 経営発達支援計画に基づく事業の推進
① 地域の経済動向調査に関すること
② 経営状況の分析に関すること
③ 事業計画策定支援に関すること
④ 事業計画策定後の実施支援に関すること
⑤ 需要動向調査に関すること
⑥ 新たな需要の開拓に寄与する事業に関すること

- ・地域の活性化に資する取組
・経営発達支援事業の円滑な実施に向けた支援力向上のための取組
- (3) 事業継続力強化支援計画に基づく事業の推進
(4) 地域総合振興事業
- ① SDGs宣言に基づく取り組みの実施
 - ② 会員増強運動の強化
 - ③ 会員の福利厚生、交流事業の推進
 - ④ 多可町企業懇話会の有機的運営
 - ⑤ 高等学校と連携した地元企業の雇用促進
 - ⑥ 西脇市と強固に連携した播州織の総合的な振興事業の推進
 - ⑦ 商工会青年部・女性部の組織強化
 - ⑧ 「多可町に高速道路を」運動の発展的推進

令和5年度重点事業

青年部・女性部 活動報告

青年部



(有)戎屋菓子店
部長 園崎 順也

4/8 青年部通常総会

多可町商工会青年部は、多可町商工会館に於いて第15回通常総会を開催した。議事では令和4年度事業報告並びに収支決算令和5年度事業計画等全議案が承認された。園崎部長は令和5年度スローガンとして「The Power of Connection～繋がりのその先に可能性を広げよう～」を掲げ、「人がつながる・社会がつながる・未来がつながる。つながることで生まれる新しい価値を創っていく。そんな思いで、人づくり・組織づくりを多可町商工会青年部全体で進めたい」と挨拶を述べた。



今年度新役員の集合写真

(6月例会では紺感謝運動として、町内の清掃活動を実施した。この活動は、青年部の恒例事業となっている。



町内の清掃を実施

6/6 紺感謝運動

磨地区商工会青年部大会が開催され、多可町から青さん、茶穀米研究所の清水淳さんがそれぞれ発表した。



熱い想いを発表する清水さん

近藤さんは主張発表大会に出場し、「青年部活動を通して。」をタイトルに、青年部へ入部したきっかけや、委員長を経験して得たもの、自身の成長について発表を行った。堂々たる発表で、発表原稿を読まず、全て暗記されていたのは近藤さんだけであった。優秀賞と惜しくも最優秀賞には届かなかったものの、非常にレベルの高い発表であった。

清水さんは商人ネットワークに出場し、自家商品の茶穀米の魅力について発表を行った。練習の時から完成度が高く、本番では気合も入り圧巻であった。最優秀賞を受賞し、県大会への出場が決まった。その後の県大会でも最優秀賞を受賞し、近畿大会出場への切符をつかんだ。



通常総会での部長挨拶

6/25 令和5年度東・北播磨地区商工会女性部連絡協議会通常総会

商工会女性部では第15回通常総会を開催し、令和4年度事業報告並びに収支決算や役員改選など全議案が承認された。

役員改選にあたり、増田和子新部長を選任し、「今年度も部員の皆様と協力し、女性の感性を活かした事業を行っていきた」と挨拶を述べた。



今年度新役員の集合写真

4/20 第15回通常総会

商工会女性部で

は第15回通常総会を開催し、令和4

年度事業報告並び

に収支決算や役員改選など全議案が承認された。

役員改選にあたり、増田和子新部長を選任し、「今年度も部員の皆様と協力し、女性の感性を活かした事業を行っていきた」と挨拶を述べた。

令和5年度東・北播磨地区商工会

女性部連絡協議会通常総会

通常総会が多可町商工会館で開催された。

当日は東・北播磨地区商工会

女性部連絡協議会

の正副部長24名

が出席し、多可町

磨地区商工会女性部の正副部長24名

が出席し、多可町

経営課題



溶接プロセッシング(株)
今中 浩善氏

業種・溶接業

従業員数・3名

経営革新テーマ：「確かな溶接加工技術によるオンライン曲げ加工機の開発」
キーワード・新商品開発による新たな市場開拓

既存事業の概要

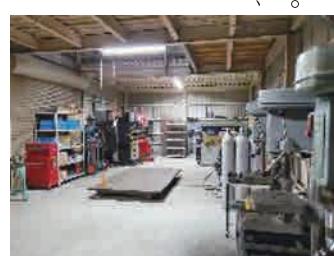
平成29年に法人を設立しました。会社としての年月は浅いのですが、溶接の経験は20年以上になります。主に工業用部品洗浄機の外装部品の板金・穴開け・タップ加工を手掛けており、小さなモノから大きいモノまで、柔軟に対応する」とを心掛けています。

「最近は、コロナが思った以上に長引いたことから、取引先が内製化することを推進しており、コロナ前にあつた多くの受注が段々減少するようになり、今では絶頂期の半分の状況が続いている」と述べています。

当社の技術の特徴は、鉄・ステンレス等を精密加工できることで、生産する商品は長年使ってもガタつくことなく安全面でも高い評価を得ています。そのことから、オーダーメイドの鉄板や鍋などを作り上げるには「曲げ技術」が必要で、この曲げ技術を活かしてきました。もしも、自分で曲げることができれば、素人でも簡単に代用品を作ることができ、これまでメーカーを通していたことも、長い時間をかけて諦めている」とも、当社の技術によって解消されるものと確信しました。そうして「曲げ加工機」を世に送り出すことが、当社の新たな収益の柱となり「下請けからの脱却」が図れるものと経営革新に挑戦することになりました。

経営革新のきっかけ

当社の技術の特徴は、鉄・ステンレス等を精密加工できることで、生産する商品は長年使ってもガタつくことなく安全面でも高い評価を得ています。そのことから、オーダーメイドの鉄板や鍋などを作り上げるには「曲げ技術」が必要で、この曲げ技術を活かしてきました。もしも、自分で曲げることができれば、素人でも簡単に代用品を作ることができ、これまでメーカーを通していたことも、長い時間をかけて諦めている」とも、当社の技術によって解消されるものと確信しました。そうして「曲げ加工機」を世に送り出すことが、当社の新たな収益の柱となり「下請けからの脱却」が図れるものと経営革新に挑戦することになりました。



整理が行き届いている工場

多様のワークに対応できる機械として、市場で活躍できないものかと希望がありました。やはり、元請けの業績に左右されないよう自社を守る一手として、オリジナル商品の研究や開発をしながら、下請けからの脱却を目指していくたいです。注文を待つだけの「待ちの仕事」姿勢になつては、これからも価格の交渉することができない状態が続くだけです。世の中では「今」何が求められているのか、常に周りを注意深く観察し、自社で製品を作ることができるものが「脱」下請けの一歩にならなければなりません。



ステンレスの厚板と薄板をつなげる様子

今後の展望

やはり、元請けの業績に左右されないよう自社を守る一手として、オリジナル商品の研究や開発をしながら、下請けからの脱却を目指していくたいです。注文を待つだけの「待ちの仕事」姿勢になつては、これからも価格の交渉することができない状態が続くだけです。世の中では「今」何が求められているのか、常に周りを注意深く観察し、自社で製品を作ることができるものが「脱」下請けの一歩にならなければなりません。



曲げ加工機(手動式)

メッセージ(目標・夢)

経営とは、いい時もあれば、わるい時もある、常に前向きに取り組んでいくことが、我が社の方針です。いい時から常にチャレンジし続けること、行動し続けること、この体制を築いていれば、もしもの時でも踏ん張れるものと信じています。長くし続けることは非常に大変なことです、ですが、地元の企業が頑張っている以上、当社も負けじと頑張ります。みんなが生き生きと働き、集い、語れる地域にしたいですね。

特集 「挑む！」逆境をバネに

請に関する支援を行っています。

経営革新計画とは「事業者が新事業活動（新たな取り組み）を行うことにより、その経営の相当程度の向上を図ること」を目的としており、兵庫県が認定する経営計画です。

今回は「経営革新特集」として、昨年度に認定され、その計画を進めている2事業者にスポットを当て、経営革新に取り組んだきっかけや現在の状況等についてのインタビューをお届けします。逆境をバネに挑む姿に共感を得られたら、ぜひ商工会にご相談ください。ともに新たな取り組みを目指していきましょう。



川上織物(株)
川上 大輔 氏

ることは難しいです。とはいっても、受注確保を目指すことは当然ですし、努力を積み重ねるしかないと日々戦っています。

今はモノを売るより、モノを作る方が厳しくなっていて、いかに、薄利をムダにせずに、クレームを出さずに、生産性を高めて、悪い商品を出さないことが大事です。昔は輸出100%で機屋が不足していましたため需要はありました。今は、需要と供給のバランスがよくなっているので、好転するには時間がかかりそうです。

業種：織物業
従業員数：7名
経営革新テーマ：「当社オリジナルのテンセル生地を使った新商品『エンディングドレス』の開発・生産と、エンディング市場への進出」
キーワード・新商品開発によるビジネススタイルの確立

既存事業の概要

当社は昭和9年に播州織の織布工場として創業し、播州織一筋で来年に90周年を迎える。平成30年に4代目として事業承継し、エアージェット織機20台を保有して、主に細番手の糸を使った生地作りを得意としています。

織維産業は物価高騰による経費の上昇に加え、工賃も横ばいで新たな受注を獲得するにも困難な状況です。産元からは生産量に応じて経費の補てんはあるのですが、利益の拡大につなげ



していく中、オリジナルのテンセル生地

経営課題

この先、産元商社からの工賃だけで企業の存続は難しいと思い、商社依存から脱却することが、当社の存続の力半になると考えるようになりました。そうして、播州織の若手職人グループ「Banshu u-ori Next Japan」で活動



「エンディング産業展」に単独出展

経営革新のきっかけ

当社オリジナル商品のアイデアを探るべく、令和2年に商工会が行う「本

気で経営力強化に取り組む小規模事業者30者」に申し込み、2年間にわたりセミナー個別相談の支援を受けました。その支

援の中、当社が商品開発のアイデアを求めていたことに興味をもたれた同じ受講者（本気の30者）である町内事業者の「ランドグラフィックス」（デザイン業）と「きはら呉服店」（衣料品小売業）と話し合う機会がありました。3者間で協議する中、当社の強みであるオリジナルのテンセル生地を使つた商品の開発・生産してはどうか、ニッチな領域を

展示会への出展をはじめ、試着会・販売会に積極的に参加し、エンディングドレスを広めていくことで、当社の商品に範（はく）をつけ、もっともっと勢ひづけていきたいと考えています。

今後の展望

とにかく、200年もの歴史のある播州織を知って頂くことが一番の願いになります。

播州織が決して衰退しないよう織物産地を盛りあげていきたいです。そして、若者が播州織を仕事として、信じて、生きていく環境を整えていかなければ最高です。

加えて、当社としても後継者に安心して事業承継を図つていきたいと思います。

現在の状況

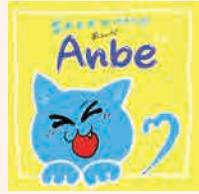
従来のような生地だけの扱いですと物販に参入することはできないため、最終商品を作り付加価値をつけたいと考えています。そのため、エンディングドレスの本格展開に向けて、エンディング産業展に出展し、多様化するニーズへ柔軟に対応できる事業モデルを確立したいと考えています。エンディングドレスに使用するテンセル生地は個人的にはシワがあつても問題ないと思っており、これら先のビジネスでもあると捉えています。昨年はコロナの影響で利益は伸びずましたが、今後は製品単価を決め、顧客から生地を選んで頂ける体制を築きながら、きはら呉服店の協力を仰ぎながら、進めていく計画を練っています。

新規会員紹介

Anbe (アンベ)

【業種】便利屋
【代表】白田 真
【住所】西脇市富田町 4-15
【電話】0795-23-6277

【メッセージ】
あなたの力に！
無料見積り！
西脇市から駆けつけます。
力仕事や苦手な作業等でお困りでしたらご連絡ください。



食堂 Oggī

【業種】飲食サービス業
【代表】足立和隆
【住所】西脇市板波町 710-22
【電話】0795-23-4647

【メッセージ】
食堂オッジです。
宜しくお願い致します。



Madre

【業種】整体
【代表】眞鍋めぐみ
【住所】八千代区下野間 670-6
【電話】070-9029-5683

【メッセージ】
貴方の疲れを内から外から丸ごと癒す整体サロンです。みんなに愛されるサロンを目指して日々精進しています。



OGC サービス

【業種】ガラスコーティング
【代表】大西 晃
【住所】中区西安田 20-2
【電話】0795-32-5968

【メッセージ】
スマホ、メガネのガラスコーティングをメインでやっています。
よろしくお願ひします。

T・C・M CRAFT

【業種】自動車販売・整備業
【代表】中根真一
【住所】中区東安田 173-4
【電話】0795-30-2212

【メッセージ】
TOTAL CAR MANAGEMENT CRAFT です。
・自動車の鉄金・塗装・新車販売
・中古車販売・買取・損保・生命保険
車のことならご相談ください。

お気軽にお立ち寄りください



新商工会館は、事業者の皆様は勿論、一般の町民の皆様もお気軽にお立ち寄りください。
駐車場は、中町交番にも役場所有の19台の駐車スペースがありますのでご利用ください。

bouquet

【業種】ネイルサービス
【代表】生田有希
【住所】八千代区大和 89-1
【電話】050-6866-1541

【メッセージ】
ジェルネイルの他に、爪のエステや対面でのオリジナルネイルチップ作りも承っています。



(株)保険の夢工房

【業種】保険業
【代表】廣岡 淳
【住所】西脇市下戸田 26-1 マルマンビル 2F
【電話】0795-23-5650

【メッセージ】
おかげさまで創業30周年を迎えました。
これからも皆様に安心をお届けする総合保険代理店であり続けます。



お食事 和ごころ

【業種】飲食店
【代表】堀口加奈女
【住所】中区天田 95-1
【電話】090-8658-2330

【メッセージ】
カラオケのアットホームなお店で宴会にもご利用頂けます。
お任せ料理等もできますのでお問合せください。



GOODS

【業種】釣り具製造
【代表】中山善之
【住所】中区茂利 225-4
【電話】0795-20-3154

【メッセージ】
ルアーのODM 製造。お客様のスケッチから始まりモデリング、金型加工、本製造まで一緒にいい商品を作ります。



コニシ建設

【業種】建設業
【代表】小西伸明
【住所】中区西安田 379
【電話】090-2388-2271

お食事処 れもんの木

【業種】飲食サービス業
【代表】柴田晃三
【住所】中区東山 447
【電話】090-5178-4077

【メッセージ】
こんにちは！れもんの木です。
中区東山で和食料理店をしています。
宜しくお願い致します！



Fujitec

【業種】電気設備業
【代表】藤原彰人
【住所】西脇市富吉上町 16-3
【電話】0795-23-5158

【メッセージ】
電気自動車 EV 充電設備設置工事はプロ店舗の当社へ。ご家庭、事業所の省エネなどお気軽にご相談ください。



パン工房 kiki

【業種】パン製造・販売
【代表】上田雅男
【住所】加美区清水 706-2
【電話】080-5324-1108

【メッセージ】
こんにちは。工房でも販売しています。お気軽にお電話等でお問合せください。お待ちしております。



ソニー生命保険(株)

【業種】保険業
【代表】岩田直樹
【住所】八千代区大屋 707
【電話】090-7481-9717



【メッセージ】
生命保険を活用した相続・事業承継や自社株対策、財務コンサル等はお任せ下さい。皆様の力になります！

真鍋設備

【業種】設備業
【代表】眞鍋俊也
【住所】中区奥中 511-2
【電話】080-1480-9420

「確かな未来」が会社を変える。

毎年10月は加入促進強化月間です。

中退共 で退職金。

「中退共」は中小企業のための国の中退金制度です。

- ① 国の退職金制度！
掛金の一部を国が助成します。
- ② 外部積立型でラクラク管理！
管理や運用の手間がかかりません。
- ③ 掛金は全額非課税でオトク！
節税に加え、手数料もかかりません。

- パートタイマーさんもご加入いただけます。
- 他の退職金・企業年金制度等との資産移換も可能です。

詳しくはホームページをご覧ください

中退共 検索

パン屋一・エー

代表 上田雅歌

お店について

私は(代表)の定年退職を機に、妻と愛犬愛猫3匹を連れて、大阪府茨木市から多可町へ移住しました。妻は20年間にわたり趣味のパン作りに励み、1人のまま趣味で終わらせたくない夫婦で考えた結果、本格的なパンの製造販売をしたく、令和5年2月17日(火)起業しました。ワンちゃん達が入れないよう、2階を工房としています。パンのハイキング作つか(金)てを妻一人で作業してこられため、数は多くあります。が、一つ一つ丁寧に作りあげています。

パンの種類は、食パン、ヨーロッパン(あずき・れのまじも・中波黒豆等)、自家製野菜をサンドしたワッペパン、クロワッサンなどを手掛けています。



自宅兼工房での一息

内で事業をやめてこの女性と田舎で、事業をするのであれば、商工会に加入した方がいいよと後押しされました。

おかげおもいで、商工会に伺ったところ、私が描いていたイメージとはちがって、元気のいい挨拶と親切丁寧に経営に関するアドバイスを受けました。その場で加入を決意し、引き続き相談に応じて頂きました。

事前に聞いていたとおり、「商工会に加入すれば、色々な情報を提供して頂けて支援して貰える」とお聞きしていましたが、正に瞬間で感じました。色々な情報が頂けるので大変助かります。



食パンの窯出し作業中

今後の展望

小規模事業者向けの補助金を活用し、多用途に使える万能機械の導入により、新しいパンの開発に取り組みたいと計画しています。機械操作に慣れ、生産体制が整えば、駐車場スペースを設け、予約販売だけではなく店頭販売を進めていきたいと考えています。

メッセージ

パン屋一・エードは「食べてないつぱん」が生むれぬむつ「エード」を名乗るようになりました。でも駄菓子屋の「エード」を名乗るのにもしました。

商工会の存在は知っていたが、事業規模が小さいのに全く関係のない感じじじともした。しかししながら、おの口、町

住所 加美区清水706-2
電話 080-5334-1100

会員クリーズアップ

山頂到達、記念撮影



ランニング大会でのランナー